

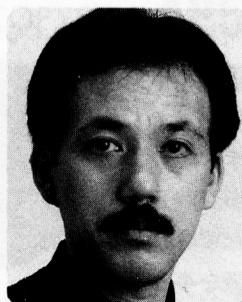
# MAGNA

発行日／1990.1月31日  
発行／旭川広告デザイン協議会  
事務局：旭川市中常盤町1丁目  
電話(0166)22-2794  
FAX(0166)22-4435  
株アドス・エージェンシー  
発行責任者／小野慶治  
編集責任者／大串義久



撮影 西川比呂司

松田優作氏の元気な頃の姿。  
インタビュー中のワンカット。  
多くの俳優を撮ったが、気の合った一人。



西川比呂司プロフィール

日大芸術学部写真学科卒業  
在学中より電通写真スタジオにて飯塚武教、荒木経惟氏等のアシスタントをする。  
斎藤一男氏に師事。

フリーカメラマンとして雑誌、CMの仕事をする。  
「キネマ旬報」「バラエティー」にて連載ページを持つ。  
「NON-NO」「MORE」「私の部屋」「美しい部屋」等  
にてインテリア、商品、料理の撮影を担当。  
大門四郎氏（舞踏家、パリ在住）と「舞踏夢」を作り制作。

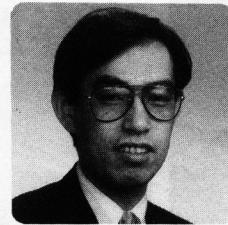
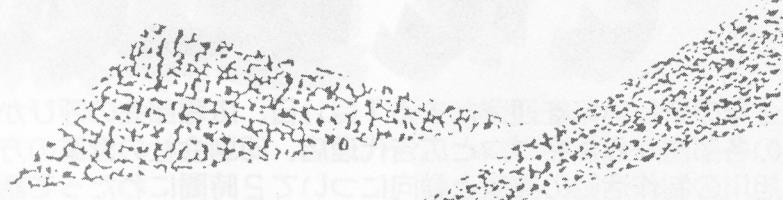
「人形物語」（私の部屋）  
「シネマ個性派ランド」（キネマ旬報）  
「母さんの料理」（婦人生活社）

1988年、新しいイメージのポートレートスタジオとして、旭川  
にスタジオエヌを開設、現在に到る。



# テレビ映像に思うこと

谷崎 邦夫 (DVスタジオ)



ここ2、3年における映像表現の発達には目を見張るものがあり、たとえば5年前のテレビ録画を見て時代の流れを感じるのは必ずしも私一人ではないと思う。コンピューターグラフィックは今やオブジェの質感まで表現するに到り、このことは映像の特殊効果装置と相まって私達に表現領域の無限の広がりを与えてくれている。

アンペックスが2インチVTRを発表したのが1956年であり、この年は磁気録画の元年とも云われる。約20年目の1976、7年頃から1インチVTRがこれにとてかわり、かれこれ12、3年間の1インチ全盛時代が続いて来た。しかし1987年、88年とソニーにより矢継ぎ早にD-I、D-IIのデジタルVTRが発売されるに到って今や完全にデジタルVTRの時代に突入した様である。私も1989年の放送機器展のデモ機が全てD-IIでラインアップされているのを見て、妙な安心感を覚えると共に、時代が既にターニングポイントを回っているのをこの身に感じることができたのであった。

VTRのハード面の進展に比例して、ソフト面を支える編集技術も格段の進歩をとげている。2インチVTRのカッターによる神技的なスプライシングから始まった単純カット継ぎも、間もなく登場した電子編集システムによってオーバーラップ、ワイプ、スーパーなどが可能となり、更に絶対番地のタイムコードを前提としたオンライン(+オフライン)編集システムへと移行している。ただ、いかんせん、これまでのVTR編集においては、映画編集のように途中のカットの出し入れができないのである。4~50回のダビングに耐えうるデジタルVTRの登場が、ようやく時間軸の絶対量の変更と云う最後のガードをとり払ってくれたのであった。

私事になるが、1インチが普及しはじめた12、3年前と云うと、私は住みなれた文化系の世界から

頭を切り替えるべく無線工学にあけくれていた。巷では技術系の領域でマイコンが爆発的人気を呼んでおり、情報処理ではマシン語によるオフコンの徹夜のプログラミングが行なわれていた。

ビデオアートの波が日本に及んで来たのもようどこの頃で、私も草月ホールなどいくつかの会場に出かけていってはがっかりして帰ってくるのが常であった。ブラウン管を磁界に置いたり、映像を発振させたりしてそのアートとしての可能性を探っている時期だったからである。だから今日のコンピューターなくして映像が成り立たない様な現状を見ると我ながら“今は昔”の隔世の思いにとらわれるのである。

沈黙が人に与えるイメージには底知れぬ奥深さがある。ムーブメントが人に与えるイメージには胸をかき立てるものがある。ムーブメントには時間がつきものであるから映像は四次元の世界になるが、このx軸、y軸、z軸、t軸の全てに渡る移動、伸縮、更に歪みを可能にするのがデジタル映像であり、それが映像マンの想像力を刺激する。イマジネーションの世界においては、時間の流れは現実の流れに直対応している訳ではなく、あらゆる所で逆行と飛躍をくり返す。遠近法に従っている訳でもない。四次元的な歪みを可能にするデジタル映像において、はじめて映像を現実との一対的対応関係から解き放ち、心象内容の外在化として再構築することが可能になる。クリエーターにとってこれ程強力な味方はいないと思うのである。人は美しいものにのみ感動する訳ではない。それが他人の作品であれ、自分の作品であれ、はたまた自分の子供であれ、対象物に己の影を見、己との同一性を発見する時、「ドキッ」とする。自己の内的世界が表現できた時、真に感動する。このことは商業映像の世界に於ても本質的に変わらないと思うのである。

変化自在のツールを目の前にして、改めてイメージと云う抽象物の根っ子が現実にあり、それが現実の主観的な措定であることを再確認しなければならないと思う。低俗な画像いじりに堕さないために、何よりも自分なりの表現内容が問題だと思うのである。

イマジネーションにおいてはあらゆる事が可能になる。たとえば心の中で、私も月に降りたって、月の地平線からゆっくり上ってくる青白く輝く地球を見ることが出来る。そして私も同じように一人呟くだろう。「これは月で、あれは地球だ。私は確かにここにいる」(アラン・ビーン、米国)  
「なぜ私達がここにいるのか、今わかった。それは月をくわしく見るためではない。振り返って、私達の住みかである地球を見るためなのだ」(アルフレッド・ワーテン、米国)

## ちょっと参考までに……

次ページの新春座談会にも旭川の料金体制について「札幌の10年前にも……」という意見が出ておりますが、ここに東京の10年以上前の標準価格の一部を紹介します。驚くべき数字に何の参考にもならないかもしれません、中央の実態を知っておくのも何かのたしになるのでは……。

### グラフィックデザイン

- 総合企画費……500,000円~4,000,000円以上
- 新聞広告

企画費……100,000円~800,000円以上  
制作費(1段)……15,000円~40,000円以上

### ● ポスター

企画費……200,000円~500,000円以上  
制作費(B全)……200,000円~600,000円以上  
(B3)……100,000円~300,000円以上

### ● カタログ(DM)

企画費……50,000円~400,000円以上  
制作費(B5 1頁)……20,000円~700,000円以上  
コピー、文章リライト(400字詰1枚)  
……2,000円~10,000円以上

### ● イラスト(カラー)

メインテーマ……50,000円~200,000円以上  
カット……10,000円~100,000円以上

### ● シンボルマーク

企画費……100,000円~1,000,000円以上  
制作費……50,000円~1,000,000円以上

### ● ロゴタイプ

企画費……50,000円~400,000円以上  
制作費……20,000円~800,000円以上

### コマーシャルフォト

#### ●撮影料・使用料

1テーマ(カラー)……60,000円~500,000円以上  
(モノクロ)……50,000円~400,000円以上  
1カット(カラー)……20,000円~150,000円以上  
(モノクロ)……16,000円~120,000円以上

上記料金にスタジオ、機械の使用料、人件費諸経費、保険料等々がプラスされます。

### パッケージ

企画費……300,000円~2,000,000円以上  
制作費 個装パッケージ……300,000円以上  
包装紙……200,000円以上  
袋もの・バッグ……200,000円以上  
シール……150,000円以上

上記金額にロイヤリティー、バリエーション等々がプラスされます。

### コマーシャルフィルム

企画費……300,000円~1,000,000円以上  
コンテ作画費……1コマ 2,000円以上  
1案 30,000円以上

上記金額にプロデュース費、ディレクター費機材費、撮影諸費、スタジオ、タレント、ナレーター、フィルム費等々がプラスされます。

(日本アド・プロ年鑑'78参照)



あらゆるニーズに  
お答えします。

企画・撮影・デザイン・製版・印刷  
**東和印刷株式会社**  
旭川市10条23丁目 TEL(0166)31-5521

# Lead the next Century

21世紀に向かって走りだした日本発色は  
今年、その事実をお見せします。

NIHON HASSHOUKAI  
日本発色

札幌事務所  
札幌市中央区南2条西10丁目1-4第2サントービル1F  
電話(011) 231-1841



# 新春座談会 いいたしい

平成2年の新しい年を迎えた去る1月11日、広報部会の呼びかけで会員の各部門から1名づつと広告代理店、印刷会社の営業の方を加えて旭川の制作活動の実態と動向について2時間にわたって話し合っていただきました。その一部をここにご紹介いたします。



伊藤 今日は、各業種の方々に集まっていたので、それぞれの分野で話しが進んでいけば、お互の啓蒙にもなって面白いのではないかと思います。会員以外に営業の方も入っていただいているので、営業サイドとクリエイターサイドの間の苦労話など聞かせてもらえるかもしれませんね。皆さんよろしくお願ひいたします。

高橋(光) 営業としては、社内ではかなり強がりを言っていますけど、外部のお客さんや制作者の方には弱い面が多いんですよ。

伊藤 クライアントの要望を制作者に適確に伝える事が本質でしょうが、クライアントによっては制作者もいっしょに打ち合わせをしたいという声も聞くんですが、その辺はどうでしょうね。

高橋(光) たしかにその声はふえて来ていますね。

高橋(雅) 話しがうまく伝わらない事で、制作者が十分能力を発揮できないという事もありますからね。

高橋(光) クライアントに制作者の声を直接聞かせた方が説得しやすいですね。ワンクッション置いてしゃべると、素直に言えずにけっこう含みをもたせて言う場合が多いから――。

伊藤 その場合に制作者というのは、良い物を作るとかでだんだんエスカレートして、予算の面などでおさえのきかない所が出て来てしまうんじゃないですか。



高橋(光) 営業は先に予算をうかがいますからね。でも、制作の方がどんどん話していただく事で、予算もふくれ上るって事もありますから。営業だけだと、どうしてもお金に弱気になりますね。

川上 最近は、制作予算はけっこう認めてもらえるようになって来ましたね。

高橋(光) 札幌あたりとの仕事の兼ね合いを見ると、制作費ぬきでは考えづらくなっていますからね。

伊藤 でも、今まで旭川では、制作費などをはっきり見積りに出せない部分があったんじゃないですか？

川上 今でも何か別の形で見積りに入れておくとか、そういうごまかしのような事はありますけど、その分制作費として見ておくという事は、あたりまえの考えになっていますね。

伊藤 でも、制作費をはっきり企画費だとコピーライター代、撮影代と明確にしてもらわなければと思

ますが。

高橋(雅) 業界の統一したフォーマットがあるといいんですけどね。

伊藤 かつて印刷会社では、デザイン料、フィニッシュ料はサービスみたいな所があったんじゃないですか？

高橋(光) いや、そういう事はありません。必ず見てはいるんですが、競合とかになると、どうしても総合的にダウンするという事はありますね。

伊藤 札幌なんかでもそうでしょうか。

高橋(光) 自社の話しで聞くと、札幌ではそうした場合でも見積りにはきちんと制作費として入れているようです。



岩田 印刷会社の場合、チラシ、パンフレット等が1枚いくら、1冊何円という形で受ける場合が多いので、絶対必要経費である紙代なんかを引いていくと、どうしても制作費にしわよせが来る場合が多いですね。

近江 旭川は制作費を最後に見るという形になりますね。本来これは逆じゃないかと思うんですけど。

高橋(光) クライアントが最初から予算組みをしている場合が多いです。ですからそういう形になるんじゃないかなと思いますよ。

近江 札幌が今、良い形にあるとしたら、そんな事の理解を得るために戦って来たと思うんですよ。旭川はこれからじゃないんですか。

伊藤 旭川じゃ制作の分業化がまだしっかりしていないと思うんですね。そんな事が制作費の設定をむずかしくしているとも考えられませんか。



近江 それは我々が口先だけで望むのではなく、それぞれの分野でしっかりと理解してもらえるように力を発揮していかなければいけないと思いますね。そうしなければ、お客様自体わからないわけですから。実際の仕事の上だけでなく、どんどん自分の作品を外に出していく事で価値感をもつてもらえるんじゃないでしょうか。

高橋(光) 道内で印刷が安いのは旭川と北見だとよく言われるんですが、これからはクリエイティブな部分をもっと生かして予算も質もレベルアップしていかなければなりませんね。

伊藤 予算はあっても、それが札幌、東京へ出される場合も多くあるから、もっと我々が良い物を作って、戦う精神をもたなくてはね。

西館 確かに東京、札幌には良い物が多いけど、そうじゃない物もいっぱいあるわけで、旭川も決して劣るものではないと思いますよ。旭川でも優秀な人はどんどん力を伸ばしてギャラを要求していけば、いずれ良くなると思いますけど。



川上 旭川でも大きい予算の仕事ってのはあるんですけど、スタジオだとか機材だとかハードの面でどうしても東京などに行っちゃうんですね。そういう仕事をしようとやっているればハードも揃うんですけど、今の旭川でそれをこなせといつてもなかなかできない面が多いですね。もっとソフトの分野でつっこんで行けるって事もあるんですけど、ハードなしではむずかしい事が多いですね。そういう仕事がショッちゅうあれば旭川のプロダクションやスタジオも優れたハードを揃えていけるんですけど、残念ながらクリエイントの規模が小さいから――。

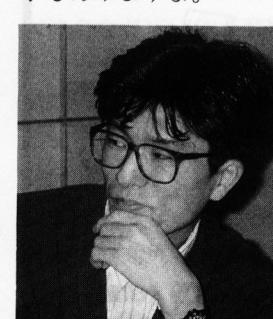
伊藤 特に映像の方はこの影響は大きいでしょう。

高橋(雅) カメラワークやソフトの部分では負けない自信はあっても、ハードの部分になると仕上りではっきり見てわかる良い悪いがでてきてしまうんですね。映像の場合、一つが1千万、2千万全部で何千万円なんて機械になると、趣味で買える人もいるかもしれないけど、仕事にしようと思ったらとてもペイするものじゃありませんよ。

伊藤 確かにそういう部分では中央にはかなわないですね。

高橋(雅) 確かにソフトの部分で表現を変えるとか工夫するとかで、内容的に負けないものはできるかもしれないけど、それでも自分の力ではできない部分、例えばモデルとかアナウンスとかは、どうにもなりませんよね。

川上 でも、何が良いものかってことは分りませんよね。営業がクライアントから聞いて来る事はどうすればこれが売れるかってことだけですから、いくら制作の人がこれが良いって言って良いものを出しても、案外泥くさい物を望んでいたりって事もありますよ。



福士 デザイナーってのは、ある面で医者みたいなものだと思うんですよ。クライアントの何が悩みか、それを適切に処置していかないと、患者の方から「俺は風邪だから、風邪薬をくれ」って言われちゃうんですね。だから風邪薬をやればいいかというとそれも迷っちゃうんですね。旭川にはそ

# 放題

●出席者（アイウエオ順・敬称略）	
司会 伊藤 友一	（北海道たき・デザイナー）
岩田 充	（須田製版旭川支社・デザイナー）
近江 隆俊	（アウル・フォトグラファー）
川上 宏一	（協同広告社・営業）
高橋 雅之	（ウエイブ・ディレクター）
高橋 光徳	（中央オフセット印刷・営業）
西館 真	（ワーズクリエーション・コピーライター）
福士 成悟	（ワイズ・イラストレーター）

いう患者が多くて、そこに本根で説得しても、なかなか意志が伝わらない。それでも我々がどんどんアピールしていかなければ良くはならないんでしょうけど。

伊藤 我々は、クライアントの要望も大切だけでもっと先のユーザーと消費者に対してどうあるべきかも考えなければならないという事ですね。

福士 そういう意味でクリエイターは、もっと戦わなければならない。コピーライターのハルスティビンスが言うように「クライアントの社長のネクタイが赤だったから、この人は赤が好きだということを考えちゃだめだ」ということですね。

西館 でも、どうしてもクライアント好みになってしまふんですよね。

伊藤 そういう所が我々のアート性を出せない部分かもしれませんね。

福士 ただアートをやるのではなく、そこにユーザーの精神とか、心理とかを見ぬいた部分で完成されれば、それは何としてもクライアントに分かってほしいですね。ただ、それを説得できない、自分の力量の無さもあると思うけど。

高橋(光) 営業マンは、どうしても仕事が来ればいいって事を先に考えてしまう。

西館 制作者だってそれは考えますけど、だけ違うみたいな所にジレンマをもっちゃう。

高橋(光) 旭川には大きな制作予算を組める企業が少ない点にも問題があるのでは？

川上 ただ、良いものを作るって事を考えると、予算が多ければ良いって事でもないし――。

それじゃ良いものって何なのかというと、ちょっとわかりませんけどね。

高橋(雅) 商売で考えれば、クライアントを満足させる仕事――。

伊藤 でも、クライアント側が、どうすれば良くなるか迷っている時などは、提案すべきじゃないですか。

高橋(雅) そのためには、こちらの知識もかなり上でないと自信もてませんよね。

岩田 僕は、ヒットするという事だと思いますよ。ヒットさせようとするところに制作者は敏感にならなくちゃいけない。

川上 本当のお客さんは、クライアントでなく、消費者にあるということですね。

伊藤 そこまで考えていつも仕事に取り組めたらいいですよね。そうすることで作品もギャラも認めてくれるかもしれませんね。

ところで、コピーライターという職種の旭川での位置づけみたいなものはどうですか？

西館 まだまだ確立されているとは言えませんが反応はありますね。

伊藤 旭川にコピーライターとしての人材が少ないので、その分野でまだ商売にならないからでし

ょうか？

福士 旭川では、かつてデザイナーがカメラマンであったり、コピーライターであったり、イラストレーターであったりしていたし、今でもそうせざるを得ない現状があると思うんです。そうした事からぬけて行かない限りコピーライターとか、イラストレーターは育っていないんじゃないでしょうか。

伊藤 結局、1人でやってはいけないという所から分業化を進めて行かなければ、という事ですか。

福士 分業化をして、それぞれが料金をとることが、制作費体制を確立する道ですよね。

伊藤 旭川は、その歴史が浅いんですね。

西館 一日も早くその理想を実現していきたいですね。

福士 旭川の現状は、札幌の10年前にも遅れているんじゃないですか？

近江 旭川には制作者が育たないってよく言われる要因は、そのへんにもあるんでしょうね。

福士 能力のある人はいっぱいいると思うんですけどね。

**高橋(雅)** クライアントにつぶされるという部分もあるんじゃないですか？ 良い物が認められない。努力が買われないっていうことで、やってられないみたいな所があると思いますよ。それが、本当に良くないものなのか、認められなくてしかたのないもののかって事ですね。でも、そんな企業ともうまくやっていかなければ喰って行けないという現実はありますね。

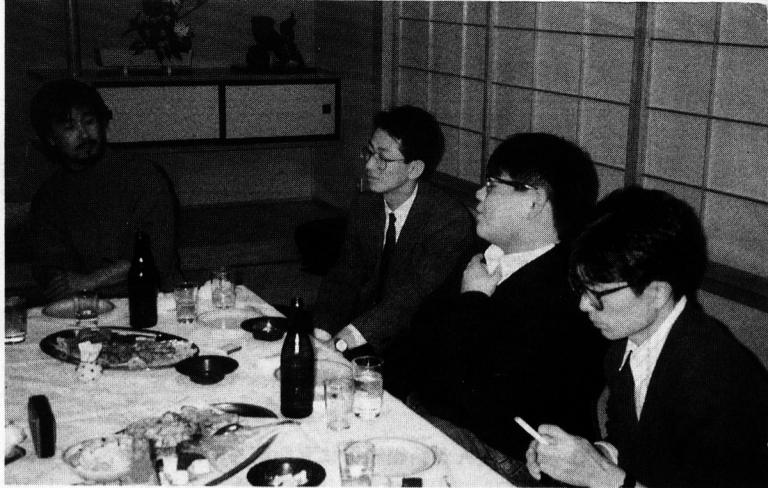
川上 確かに「めしのたね」という部分がありますけどね。それにしても、代理店や印刷屋さんは外注費をふやそくくらいの考え方を持つべきですよ。

伊藤 旭川では、代理店がはばをきかせて、プロダクションデザイナーの足を引っぱっているということはありませんか？

福士 いや、もっちはばをきかせて制作意欲を見せつけてほしいですね。

伊藤 帯広では、プロダクションパワーがすごいですね。代理店が旭川に比べ少ない事もありますけど、プロダクションが、代理店と競ってどんどん進出していますよね。

福士 旭川では、以前には代理店も印刷屋さんも制作はサービスみたいな体制があったけど、最近それが制作者側から見ると除々に良い方に行進していると思うので、もっと大きな力で見せつけてほしい気はしますね。中央で作り上げられた消費者指向なんていうのもあるし、そんな流行を作っ



ていくみたいな事に参加できれば面白いですね。

高橋(光) 中央発信じゃなく地方発信ですね。

伊藤 今の社会は情報網が発達しているから、どうしても中央指向になりがちなのかなあ。

高橋(雅) 映像でいえば、ハードの部分でどうしても中央指向にならざるをえない事がありますね。

福士 ローカルをそのままぶつけるような事で、良いものはできませんか。

高橋(雅) 旭川でも同業の各社のソフトとハードを一堂にしてぶつかれば、あんがい優れたものができるかなーなんて思いますけど。

近江 あんまりそこにこだわると、ローカルの制作者は自分を見つめてしまうんじゃないかな。地方は地方だ。そこで一生懸命良いものを追求すれば、それはそれで良いんじゃないかな――。

伊藤 ライブライバーなど中央から情報がどんどん入ってきて、良い物が手近に使えるようになって来ているしね。

近江 ライブライバーも、簡単だから、時間がないからとかで使われると、地方のオリジナル性が無くなってしまう。もっと考えた使い方をしなくては。

高橋(雅) どれが良くてどれが悪いかというのは規準が無いからむずかしいですね。

川上 やりたい事を徹底的にやった、自己満足の世界なのかもしれない。

福士 その辺では旭川のクリエイターたちは、パワーがありませんよね。

高橋(雅) やるチャンスがほしい。

高橋(光) クライアントに、もっと大きな長い目で見た仕事をさせてもらえるよう、みんなで力を合わせななければなりませんね。

岩田 旭川には安くないと仕事がこないという考え方方が根強くありますよね。その辺をみんなのパワーで何とかしないと。



西館 結局、業務分担することで、それぞれの分野のクリエイターの力が發揮でき、多くの人が仕事を作り上げていけばもっと楽しい仕事もできるんじゃないでしょうか。

伊藤 制作費問題、広告主・営業・制作者間のポジショニング、制作者間の分業化、クリエイター同士のコミュニケーション等、まだまだ未熟な課題の尽きない旭川ではありますが、今日の座談会でも、少しづつ良い方向に向かっていける様な個々のパワーを感じました。

広告には、一般生活者に対する責任があるという事を忘れずに、また明日から仕事をしてゆきたいと思います。

## 会員からの寄稿

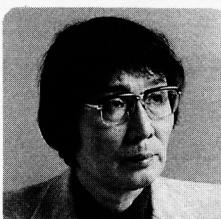
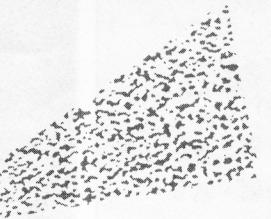
### 空白の新婚旅行

種田アートスタジオ 種田 幹博

昔、古い友人が新婚旅行に立つ前その又友人から中古の35ミリカメラを借りて私のところに来た。日頃メカに弱いと嘆いていた彼にとって、カメラ操作は初めてである。

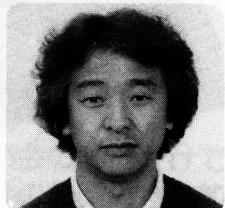
今のようにオート露出機構もない。つまり全自動のシンプル機である。大体の説明を何度も繰り返したがもとの木阿弥である。“さあ、露出をどうするか？”で、日中のみ撮ること、晴天、曇天など幾通りかの絞りとシャッターの組合せを図に書いてあげた。(もっとも天候による絞りなどの説明書は当時もフィルムケースに入っていたが)。フィルム装填は街のカメラ屋SSの36枚撮りを1本買いつつでつめて貰いなさい。若し途中で撮り終えたら旅行先でカメラ屋を探し、又つめて貰うよう教えた。

旅行から帰ってきた彼は浮かぬ顔で私のところ



### 息子と私

竹山カメラ店  
中村 陽一



昨年の夏の夜のことである。息子とカワセミの話しをしていた。息子は図鑑を持ってきて、父さんこんな美しい鳥が本当にいるの？本当に旭川で見れるのと、不思議そうな顔をして私を見た。

それじゃ明日早起をしてカワセミを見に行くことになった。

早起きは三文の得だね父さん……

息子は2時半に目覚し時計をセットした。まだ夜も明けてないが私と息子は2時半に起きることが出来た。

機材とテントを車に積んで出かけた。

息子は目はパッチリ、父さん鳥いるかなー私はいる、いる、いるとも？

夏の朝車を運転しながら息子とカワセミの話しで熱くなかった。

さあ一着いた。車から機材を降して場所を決めてテントを張った。

テントの中にまず三脚を立て、カメラを付けた。その時レンズがないのに気がついた。

息子は言った。玄関にあったよと……

私の眼前は暗くなりました。

でもこれが仕事でなくてよかったと我にかえったものである。

もうそれからはゆっくりとバードウォッチングに切りかえました。

テントの中で双眼鏡で息子と2人で、来たあっー魚を捕った、またしばらくしてまた来た。父さん、きれいな鳥だねー。

羽のブルーが本当に美しい鳥だねと息子と私は見とれていきました。

私は夢中で頭の中でシャッターを切っていました。

### 約束の日までの約束

アド・アソシエーツCAN 阿野仁志

S・Hは病気持ちだ。あと10歳年をとっていたら、確実に亡くなっていますよ。医師からそう言わされたほどだ。その体で月に2度も、成田の北ウイングに立つ。

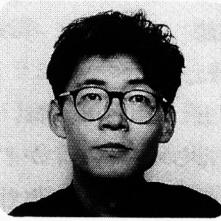
S・Hは所持持ちだ。だが、イラストレーターを妻にしたのは幸運だった。留守を守る母と子は、父の似顔絵を描いて暮らしている。

S・Hはカメラマン。2年ぶりにこの街に帰ってきた。僕らは話す。ステインングの出産ビデオについて。村上春樹の羊の行方について。ブルース・ウエバーのセクシャリティやインクスティック芝浦の閉館について。その情熱はサン・ロックでのあの頃と何も変わっていない。

「いつかまた一緒に仕事をしようよ。」6年前に交した約束を、僕達はまだ果たしていない。けれどあの日の約束は、永遠に生きている。

S・H、聞いてほしい。その日が来るまでに僕は、僕の素敵なかいアントが5回、そう今から

5回だけ、彼の声が裏返ってしまう光景を目にしたいと思う。それまでに君も、僕のノドがカラカラになってしまふような写真を撮ってほしい。それが、2つ目の約束だ。



### 会員幡野由枝さんの「歴史まんが旭川100年」完成！

昨年5月から制作に入っていた「歴史まんが旭川100年」が遂に完成。当初上・下巻各150ページの予定を1巻約300ページとし、2月15日から市内各書店の店頭に並ぶ予定です。脚本は大沼克之氏、絵は当会員の幡野由枝さん。制作期間の約8ヶ月間の孤軍奮闘も、終ってみるとあっけないものとは幡野さんの弁。価格はまだ未定ですが、1,000円以内では買える模様です。

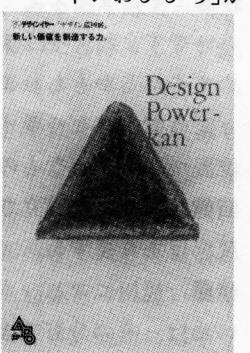


北日本広告社  
幡野由枝さん



### デザインフェア イン おびひろ開催

1月25日～30日、帯広市で市や帯広デザイナーズ協会など15団体と賛同者によって「光・風・音」をテーマに「デザインフェア インおびひろ」が開催されました。'89デザインイヤー「デザイン巡回展」「デザインパワー館」と並催して行われたもので帯広藤丸デパートの会場には地元デザイナーの創作パフォーマンス等親しみやすい作品が一堂に展示されました。



卓越したコミュニケーション活動を

**CED COMMUNICATIONS EXCELLENCE ENTSU**

株式会社 電通 旭川支社

070 旭川市4条通9丁目拓銀ビル5階  
電話(0166)23-4771㈹ FAX(0166)22-1036

ブレーンです。  
広告を創る  
私たち

HOKKAIDO  
**TAKI**  
DESIGN STUDIO  
株式会社 北海道たき  
〒060 札幌市中央区北大通西8丁目  
☎214-5181  
分室／旭川・函館・青森  
旭川ヴィジョン・函館ヴィジョン

# あと2万キロ

アキナイ企画 山本 不二夫

スポーツサイクリングを始めて15年になる。およそだけれど、これまで年平均2,000キロで、30,000キロほど走破して来た。

1回の走行は100キロから180キロの範囲だが、一度だけ200キロ走ったこともある。

そんな私のサイクリングなのだが、調子がいいとどんどん行き、調子が悪いと数分走っただけでさっと帰って来ることもある。

とにかく気まま（実はわがまま）にできるのが自転車の楽しみなのかも知れない。

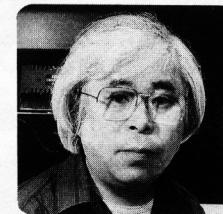
走り始めた当初から50,000キロをライフケークにした。

だからあと20,000キロは走らねばならない。

とはいっても、気まま、わがままだから気負いもなく、たんたんとやっている。

旭川近郊というのは実際に自転車に向いていて、どちらの方向へ行こうと結構楽しい。

ただ盆地の中の都市だから、必ず峠にぶつかる。ツーリングすると峠の2つ3つは越えねばならぬ



い。

塩狩峠などは車が多く、とても楽しめないけれど、隣りに位置するタカス峠、紺文峠、更には幌加内線の江丹別峠などなかなかいい。中でも道々嵐山線から入る湯内峠は私の最もお気に入りの峠の1つだ。

添牛内から苫前へでる霧立峠、愛別から朝日町へ抜ける上紋峠、北竜町から増毛海岸へでる江袋別峠、どれもすばらしかった。

その他地元の人達ですら忘れてかけているような名もない数々の峠たち。

そしてあと20,000キロ。

走破できるのかどうか、やってみなければわからない。

ともかくたんたんとやって行こうと思う。

今から雪どけが楽しみだ。

旭川広告業協会会長に

㈱協同案内企画旭川支社長

紺野文男氏が就任



開基100年  
今こそ飛躍の時

旭川広告業協会  
会長 紺野文男

旭川広告デザイン協  
議会が、発足から無事  
一周年を迎られ、心

からうれしく思います。旭川の広告業界を支える力として更なる飛躍を期待しています。

わが国の広告出稿額は、近年顕著な伸びをしめし、本年も各業界での活発な活動が予想されます。旭川も例外ではなく、開基100年に弾みをつけ、いっそうの伸びが予想されます。制作部門に携れる皆様への期待もますます大きくなることでしょう。

情報の発信源として、当協会と積極的な交流を深めつつ、互いの向上を図らん事を心から願っています。

クリエイターたちの仕事始め

第1回 AADC年賀展

(事業部)



会員の年賀状を集めての小作品展が去る1月19日～24日、旭川西武連絡通路ギャラリー5で開催されました。

また、札幌・帯広・釧路のクリエイターの皆さんからも出品協力いただき、小さな作品から大きなパワーを感じる展覧会でした。

この年賀展は帯広デザイン協会の要請で帯広でも展示されました。これを機会に会員の作品展や各地のクリエイターたちとの交流に発展してゆくものと期待いたします。

尚、年賀展については毎年恒例としたいと考えていますので会員の皆さんの参加をお願いいたします。

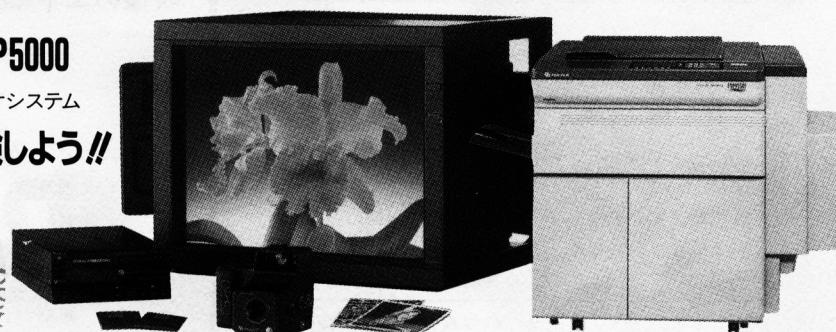
## 業界情報

研修部会からのお知らせ

●フジカラーコピーAP5000

●フジックス スチルビデオシステム

を体験しよう!!



すでにご存知の皆様も多いでしょうが昨年登場しましたフジカラーコピーAPがなかなか評判です。それと今話題のスチルビデオシステムも一緒に体験してみませんか！

■日 時 平成2年2月17日(土) 10:00～17:00

■場 所 フジカラー旭川プロプラザ

旭川市5条通7丁目 24-7831

AADC会員に限り無料カラーコピーサービス、(数量限定)と、無料スチルカメラ撮影、再生を体験させていただけます。

展示機種

◎フジカラーコピーAP5000

従来のカラーコピーとはひと味ちがい、特に写真の表現のクリアさでは、他と大きな差を感じます。ネガ、ポジ、プリント、印刷原稿からの

超高画質コピーはもちろん、OHPや立体コピーもOK。

◎フジックススチルビデオシステム

- 電子スチルカメラ ES-20・ES-30TW
- ビデオカメラ/プロセッサー FV-5000
- スチルビデオレック/プレーヤー R5000H
- ビデオプリンター VP-6000

従来のスチルの鮮明さとビデオテープの便利さを組み合わせた新しい情報コミュニケーション手段。簡単に超鮮明画像をフロッピーに録画、モニターへ忠実に再生する最新のシステムをご自分で撮影、再生、プリントしてみてください。

★上記について詳しくは

株式会社フジカラー旭川 53-6605 (庄司さんまで)

モノづくりを通じて北国に新しい文化を

## 第3回 北の生活産業デザインコンペ 作品展

●会期 1990年2月1日(木)～2月6日(火)

●会場 丸井今井・札幌一条館8階イベントホール

●時間 AM10:00～PM7:00(6日のみPM5:00まで)

●主催 北の生活産業デザインコンペティション実行委員会

●同時開催 「デザインパワーハウス'89デザインイヤー・デザイン巡回展

●作品

工業デザイン部門

クラフトデザイン部門

パッケージデザイン部門

事務局

札幌市中央区北3条西6丁目

北海道商工労働観光部工業振興課内

TEL011-231-4111(内線26-3666) (事務局)

入場無料

この美しさは、誰もコピーできない。

### 超高画質フルカラーコピー COPYSTAT AP5000

印刷物、写真プリント、ネガ、ポジフィルムなど、さまざまな原稿を鮮明コピー。

写真的な事なら  
フジカラー旭川へおまかせ下さい。

株式会社  
**フジカラー旭川** ASAHIKAWA

0166-53-6605 0166-24-7831

いろいろな仕事のオリンピックからプレゼンまで、社員全員が飛び廻っているうちに我が社の宣伝を忘れてしまいました。

株式会社協同案内企画旭川支社 どうぞよろしく。

## 1年を終えて

'90年の生活のキーワードは、生活を楽しむ心を基本とする「唯樂論（ゆいらくろん）」に——。電通「生活大予言1990」はモノ余りを背景に「心の豊かさ」を求める風潮が強まっているが、その実現は自分自身の生活を「楽しむ能力」にかかっていると指摘。仕事、勉強、消費、遊びのあらゆる面で、この能力を磨く年になると予想しています。1990年に始めて、人生は楽しむべき=社会はその受皿、といった理論が出てきたようです。

生活を自分自身の手で創造していく事が求められる時代……そして、今年は、「旭川開基100年」の記念すべき年にあたります。個人・家庭・企業・まち……いままでとは違う何かが芽生えはじめているような気がします。この新しい一年、お互いに夢をもち、悔いのない生活を実現したいものです。私たちの会、旭川広告デザイン協議会も会員一人ひとりの気持が集まつた一つの芽かも知れません、みんなで大切に育てていきたいと願っている新年であります。

さて、昨年発足したこの会も、はや1年を過ぎようとしています。スタート時に会員のみなさんに、どんな事（活動）をやりたいかアンケートをしたところ沢山の案が集まりました。幹事会で意見を交換し会の目的に照らし、すぐ取りかかるもの、長期継続で取組むべきもの、予算とのかねあい……など、アイデアを出し合ながら検討の末の活動計画でありましたが、その熱い思いのいくつかが実行できただけであります。しかし、その間、仕事の合い間、または終了後おそらく超多忙な中を集まるためには大変無理があつたにもかかわらず度重なる幹事会や諸事業に協力していただき深く感謝しております。また、この一年弱の間には多くの問題も浮かび上ってきました。会員への情報伝達のやりとりの難しさ、協力度や参加意欲の不透明さ。幹事の使命の範囲……などなど。運営の難しさは覚悟を遙かに上回り、そのため、お叱りも受け、また内外から沢山の励ましやご援助、ご協力もいただいたヨチヨ歩きの1年がありました。

今後も、思考錯誤の連続であろうと思いますが本来の目標を見失うことなく、会員相互が楽しく交流できる会に、そして、個々の質実の向上をめざしながら地域社会とデザイン界の発展向上にみんなで力を合わせていきたいと考えております。本年も、関連各界はもとより多くの方々のご理解とご支援を切にお願い申しあげます。

会長 小野慶治

古い言葉で申訳有りませんが、小野会長の女房役的存在の副会長を務めさせて頂き、も早一年過ぎ様としております。自分なり努力して来たつもりですが、反省面も多々有り此の場を御借以致しまして全会員に御詫び申し上げます。

唯、全会員の中で行事や催し又は集会等に参加しなかった人達と、自分なりの意見を御持の方に御願いかが有ります。会に入会した以上は出来る限り参加致して会の中で大いに発言致し、より良きエネルギーを行動と共に発散致し、自分で入会致した事の良さ等探し求める様努力願います。

私でさえ幹事の方々と20数回の会合を持ってやっと打ち解け始めましたことさえ有り、年に1、2度位いでは会の事も会員の事も何も見え無し。次年度から幹事会に自由に且ついつでも参加出来る会に致します。大いに会の為になる発言を期待しております。

副会長 盛安俊壱

平成元年1月28日、旭川広告デザイン協議会発足!!

感動があった。予想を上まわる会員数。当然予想される難問もあった。発起人一人ひとりの脳裏に、発会までの激論と疲労が思い起こされた。

期待も大きかったはずである。自分たちには想いも及ばないような、新しい時代の会員の方々の新鮮な意見がポンポン飛び出すのではないかと——。

が、しかしその後の経過を見てみると、予想に反してどこかもの足らないものが感じられた 私だけではないと思う。「影口」「中傷」「不協力」「不参加」等残念に思えてならない。

そんな中で各部会の方は「やらなければ」の一念で、大変苦労されたと思います。会を良くしてゆくには、おおらかな気持と、協調する事が必要であろうと思う。今後、もっともっと会が充実してゆくために敢えて苦言を書き記します。

事務局長 紺野勝也

'89年度の活動としては、消費税説明会、白井栄三氏講演会、国際家具デザインフェア審査会、いづみや展示会の後援などを実施しました。当初の予定ではもう一回講演会を実施したかったのですが出来ませんでした。'90年度は初年度の経験を活かし、少し大きな講演会（一般も対象）等や、個人の作品発表のお手伝いなど、会内部の啓蒙と同時に外へ向けてのPR、デモンストレーション等を実施してゆきたいと思います。研修部会の皆様あと一年、様々な意見を交わし、力を出し合っていきましょう。他の会員の皆様も何か活動計画をお持ちの方は、ぜひご一報下さい。また各部会で計画した行事には、一人でも多くの会員が参加してくれる事が、会員個々の向上や発展につながる研修活動だと思います。

研修部会長 伊藤友一

初春の候、皆様にはますますご清栄のこととお慶び申し上げます。

旭川広告デザイン協議会の懇親の意味として5月20にビールパーティー、9月3日にはボウリング大会（ジンギスカンパーティー）を開催することができました。

第1回ビールパーティーは、研修部会（講演会）と合同にて開催し約40名近い会員、会員外の方にご出席いただきました。2回目の懇親会は、ボウリング大会、ジンギスカンパーティーを開催、ご家族も出席いただきました。ボウリング大会は大人も子供も一緒になって無中になってボールを投げていました。また、ジンギスカンパーティーでは、メロンが山のように積まれ、その他たくさんの景品が集まり、ゲームによって配られ、時間も忘れて楽しく過ごしました。

景品については、多数の会社、または個人の皆様にご提供いただき、ありがとうございました。

反省としては、年間3~4回の懇親会を開催したいと思っていましたが、なかなか思うようにいかず、誠に申しわけがなく思っております。しかし、そのためには皆様のご協力が必要です。例えば、出欠の返信ハガキが期日までに届かなくなってしまった。皆様もお忙しいことは思いますが、せめて返信ハガキは出していただきたいと思います。

皆、忙しい中で活動しているのですから、会員である以上、もっと協力していただいても良いのではないかでしょうか？

今年も皆様がお集まりいただけるような、企画を考えていきたいと思っていますので、よろしくお願ひします。

福祉部会長 近江隆俊

「記録部会ですが急いで名簿おねがいします」「顔写真早く届けてください」催促に始まり、自己紹介やら世間話しつつ長い電話。前向きの話しあれば、忠告もありと人さまざまある。あまり旭川の広告の世界を知らない僕にとっては、体力が勝負の名簿づくりになってしまった。

とにかく、電話はあるが多くの会員と始めて話しができ、印象に残る1年であった。

また新しい年が明けました。部会の皆さん、会員の皆さん今年もよろしくお願いします。

記録部会長 上田政夫

仕事を持ちながらの会員活動はやはり大変な労力を用するものです。ましてや様々なジャンルからの集った集団だから一同に会してのアクションは仲々困難だと実感した1年間でした。いろいろ計画した案件も一部しか実行できなかった反省点も多々ありました。

みんなの協力を得て、もっと気軽に各種行事や部会へ参加できる方法を2年目へ向けて考えて行きたいと思います。

また、年賀状展に協力出品して頂いた帯広・釧路・札幌のクリエイターの作品を見て、元気のあるデザインだと感じたのは私だけでしょうか。小さな作品から大きな刺激を受けた様な気がいたします。

旭川のデザインにも、もっとパワーと元気が欲しい!!と思いました。小さな作品展でしたが、実行できることから行動を起し刺激しあっていきたいものです。

2年目はもう一つステップして気軽に参加し、もっと真剣に考える場を企画し、そしてパワフルなデザイン活動を!!

事業部会長 沢田彰

広報部とは、会員の動向や消息、内外部の情報を収集し、全ての会員にお知らせするという事を意識しつつ、部会長たる自分の忙しさと無能さによりその重責の万能の一も果すことができませんでした。任期あと1年、部員、他会員の方々と協力の上、できる限りの努力をしたいと思います。その前に、部会長不的確により解任（クビ）されるかもしれません。会員の方一人ひとりが自分の消息の変化、出来事、外部の情報などを積極的に事務局又は広報部員までご連絡いただけると、今後大変スムーズにゆくと思います。

広報部会長 大串義久

百  
色  
線  
乱

**BIG**  
Professional Lab

株式会社ビッグカラーサービス

本社/〒060 札幌市中央区南3条西8丁目7番地大洋ビル  
TEL(011)261-0991 FAX(011)261-0987  
旭川現住所/〒070 旭川市3条7丁目左10号パークビル3F  
TEL(0166)25-5126 FAX(0166)25-5190

デジタル……  
イマジネーション……

テレビCMから最先端映像まで、  
映像のエキスペートがお手伝いします。

**DV studio**

DIGITAL VIDEO Tel(0166)26-5077  
〒070 旭川市3条通14丁目左2号 多田ビル2F  
株式会社ビッグカラーサービス・ビデオプロ共同事業部

新規開拓

株式会社 協同広告社 旭川支社  
旭川市4条通11丁目左1号 ☎24-0181

来るべき、  
まだ見ぬ時代に備えます。

**中央オフセット印刷** 株式会社

本社工場・旭川市5条通3丁目右1号

☎(0166)22-7507(大代表)

第2工場・旭川市4条通3丁目左6号  
台場輪転工場・旭川市神居町台場127番地  
札幌支社・札幌市中央区南3条西12丁目  
札幌キャピタルビル4F

☎(011)261-6081